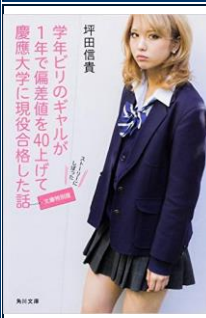
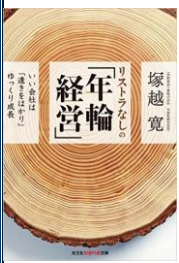
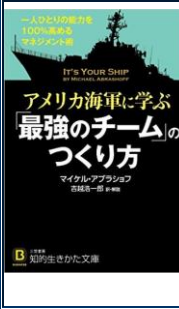
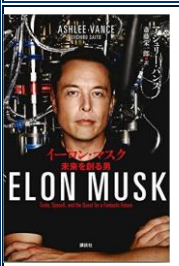
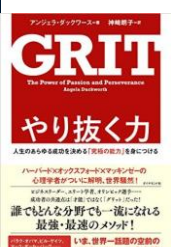


	岩 渕 龍 正 の オ ス ス メ 『エースと呼ばれる人は何をしているのか』夏 ま ゆ み【著】 サンマーク出版	女子グループのリーダー必読 AKB48、モーニング娘。などの振付を担当した夏まゆみさんが女性アイドルグループの中でセンターを張り、エースと呼ばれるような子は他の子と何が違うのか、違わなければいけないのかを語った一冊。女性スタッフの中で、どのように行動すればいいのか悩むリーダークラスの女性スタッフに役に立ちます。
	『幸福の習慣』 トム・ラス【著】、ジム・ハーター【著】 ディスカヴァー・トゥエンティワン	幸福とは何か？について悩む方のための1冊 全ての人が「幸せになりたい」と願っています。しかし、何が幸せなのか？どうしたら、幸せを感じることができるかについては漠然としていて、深く考えたことがないものです。そのことについて世論調査会社ギャラップが50年以上かけ、150カ国で実施した調査の結果を分析したのが本書です。
	『0 ベース思考---どんな難問もシンプルに解決できる』スティーヴン・レヴィット【著】、スティーヴン・ダブナー【著】 ダイアモンド社	今のやり方、考え方に限界を感じてるかへ 特に歯科医院の院長、スタッフの皆さんはこれまでの経験があり、これまでのやり方、考え方をベースに考えてるはずですが、しかし、それでは限界があります。そうではなく、全くのゼロベースで考えてみてはどうでしょうか？そのゼロベース思考のやり方・考え方を書いた1冊。
	『「学力」の経済学』 中室 牧子【著】 ディスカヴァー・トゥエンティワン	個人の経験から語られる教育法を科学的に分析 これまで、「東大生を3人育てた●●の教育法」みたいなものが広く信奉されてきました。しかし、それは属人的な経験であることがほとんど。科学的、統計的にどんな教育法が良いのかを分析したのが本書。子供の教育にも、スタッフ教育にも参考になる点が満載です。
	『逆転力 ~ピンチを待て~』指 原 莉 乃 (HKT48)【著】 講談社	AKBで、何で指原だけが売れるのか？ 国民的人気アイドルグループAKB48。このメンバーの中で最も売れているのは指原だと私は思います。なぜ、彼女だけがこんなに売れているのか？それは一番、かわいいからでないことは明らかです。ということは、一番、かわいいわけではなくてもモテるし、一番、手先が器用じゃなくても仕事はできるようになれるということです。女性スタッフ必読。
	『学年ビリのギャルが1年で偏差値を40上げて慶應大学に現役合格した話』坪田信貴【著】 アスキー・メディアワークス	自分の可能性を信じられない女性スタッフのための本 多くの女性スタッフが自分の可能性を信じられていません。また、今の仕事の先に夢を描くこともできていません。もっと自分の可能性を探求すれば、周りからは絶対無理だと思われるようなことでも、成し遂げることができるんだということを感じられる1冊です。実話だけに感動します！

 『ダメ親と呼ばれても学年ビリの3人の子を信じてどん底家族を再生させた母の話』ああちゃん【著】、さやか(ビリギャル)【著】 アスキー・メディアワークス	ビリギャルのママが書いた1冊 ビリギャルも感動しましたが、ビリギャルのママが書いた1冊も感動的です。ビリギャルのさやかちゃんには、妹と弟がいます。さやかちゃん以外がどのようになり、家庭はどうなったのか、親としての視点から子育てについて、夫婦関係について考えることができる1冊です。
 『イシューからはじめよ 一知半解の「シンプル」な本質』安宅和人【著】 英治出版	本質的な問題解決力を身に着けるための1冊 今、目の前にある問題は本当に解決すべき問題なのか？ 本当はもっと本質的な問題があり、それが見えていなければ、いくら目先の問題解決に躍起になっても意味がない。 じゃあ、どうしたら本質的な問題を見極められるのか、そんなことが書かれてる1冊です。
 『絶対儲かる「値上げ」のしくみ、教えます』石原 明【著】 ダイヤモンド社	自費の値上げを考えたら読む本 一番、有効な利益率改善の方法は値上げです。 現在、採用難の時代になり、人件費が高騰し、福利厚生費も膨らんでいます。そんな中で、保険点数が上がることはありません。いかに自費を値上げしていくかは歯科医院の生命線になるかもしれません。その時に、読んでおきたい1冊。
 『決めて断つ』黒田 博樹【著】 ベストセラーズ	年俸20億ではなく3億を選ぶ男の生き様とは！? 2016年、広島カープを日本シリーズまで導いた男。黒田博樹。男が惚れる男はどのようにプロ野球選手としてを歩んできたのか。重要な決断をするときに読んでおきたい1冊。
 『<ネット広告&通販の第一人者が明かす>100%確実に売上がアップする最強の仕組み』加藤公一 レオ【著】 ダイヤモンド社	ネット通販会社が成果を出すために何をしているのか？ ネット通販会社はホームページで商品が売れなければ、会社が倒産してしまいます。そんな、ネット通販会社の売上向上のためにコンサルティングしているネット通販の第一人者がどこまで何をしているのか解説してます。
 『ジョコビッチの生まれ変わる食事』ノバク・ジョコビッチ【著】、タカ大丸【翻訳】 三五館	最近、体が重く感じたら読む本 私、岩渕はこの本を読んで約2年間、「グルテンフリー」の生活を続けました。結論からすると、そこまで大きな変化を感じなかったのですが、体重は確実に落ちましたし、健康診断の数値もかなり改善しました。糖質制限は厳しいですが、グルテンフリーなら実現可能かもしれないですよ。
 『魔法をかける アオガク「箱根駅伝」制覇までの4000日』原 晋【著】 講談社	強い組織を目指すうえで読んでおきたい1冊 箱根駅伝3連覇。この偉業を成し遂げたのはそれまで超弱小大学だった青山学院大学。どうやって弱小大学を競合へと押し上げたのか、監督の原監督が語ります。これから強い組織を目指すうえで参考になる点が多数あります。

	『リストラなしの「年輪経営」：いい会社は「遠きをはかり」ゆっくり成長』 塚越 寛 【著】 光文社	いい会社、いい組織を目指すうえで読みたい1冊 組織は何を目的に存在するのでしょうか。決して、利益を目的にするのではないと思います。やはり、いい組織なのではないでしょうか。組織を維持するために、体でいうと栄養を取る、それが売上です。最終的に栄養を吸収して、消化して残ったのが利益。つまりうんちです。うんちを目的に生きる人はいないと塚越会長は書かれています。経営者としての欲が洗われる1冊。
	『説得・説明なしでも売れる!「質問型営業」のしかけ』 青木 毅【著】同文館出版	TC必読の1冊 カウンセリングにおいて、患者様に自費を説明し、説得しないと自費にならないのでは、TCにとってカウンセリングが苦痛になってしまいます。質問型のアプローチで自費に移行してもらえるようになる方法が解説されています。
	『速さは全てを解決する---『ゼロ秒思考』の仕事術』 赤羽 雄二【著】ダイヤモンド社	考えがなかなかまとまらない時に読みたい1冊 日々、色んなことを考えているようでいて、実は思考は同じところをぐるぐる回っているものです。そんな思考を短時間で深堀していくテクニックが紹介されているのが本書。騙されたと思ってこの手法を実践してみれば、より深い思考が得られるはずです。
	『世界基準の上司』赤羽 雄二【著】中経出版	院長としてマネジメントを学ぶのに最適な1冊 マネジメントが大事だとは聞いていても、じゃあ、どうしたらいいのか分かる人は少ないと思います。グローバル企業では、成果を出す上司はどのようなことをしているかが学べる1冊です。怒るのではなく、ここで紹介されてる手法でマネジメントをしてみることをオススメします。
	『アメリカ海軍に学ぶ「最強のチーム」のつくり方: 一人ひとりの能力を100%高めるマネジメント術』 マイケル アブラショフ 【著】三笠書房	ついていきたいと思われるリーダーになる本 「この人についていきたい」と思う人とは、どのような人なのでしょう。海軍最弱チームを最強チームへと導いた艦長が実践してきたことを書いた1冊。これから最強チームを作りたいと思うリーダーは是非、読んでみてください。
	『現場からオフィスまで、全社で展開する トヨタの自工程完結——リーダーになる人の仕事の進め方』 佐々木 眞一【著】ダイヤモンド	業務プロセスの改善を学ぶのに最適な1冊 トヨタで行われている自工程完結とはなんなのか？カンバン、JITとは異なる手法と考え方を書いた1冊。歯科医院での治療の流れは比較的定型化されており、トヨタの生産性改善からも学べることは多いと思います。
	『イーロン・マスク 未来を創る男』アシュリー・バンス 【著】、斎藤 栄一郎【翻訳】 講談社	これから世界を変えるかもしれない男とは！？ 電気自動車、宇宙旅行。この2つの事業をアメリカで大々的に展開している男がいる。全てを自分で作り上げた天才。それがイーロン・マスク。彼がどのようにして、ここまで事業を育ててきたのか是非、経

		営者として読んでおきたい1冊。
	『マシュマロ・テスト：成功する子・しない子』ウォルター・ミシェル【著】、柴田 裕之【翻訳】 早川書房	目先の利益より長期的な利益の重要性 社会的実験の中でも、最も成功したと言われる「マシュマロ・テスト」。この実験がどのようにして生まれ、どのように行われその追跡調査でどのようなことが分かったのか。その詳細を知れる1冊です。
	『USJ を劇的に変えた、たった1つの考え方 成功を引き寄せるマーケティング入門』森岡 毅【著】角川書店	組織を再生するマーケティングとは！？ 今でこそ、USJといえは行きたい場所として認知されていますが、以前は誰も行きたがらない倒産寸前のテーマパークでした。しかし、そのUSJを見事に再建したのが森岡さんです。森岡さんはどのようなマーケティングを行ったのか、経営者必読です。
	『影響力の武器 戦略編：小さな工夫が生み出す大きな効果』スティーブ・J. マーティン【著】誠信書房	人に影響を及ぼす科学的に実証済みの方法とは！？ 人に影響を及ぼすのは簡単ではありません。しかし、様々な社会的実験を通して、効果のある方法と効果のない方法があることは分かっています。であれば、効果のある方法を知っておくことはリーダーとして必須だと思います。
	『超一流になるのは才能か努力か?』アンダース エリクソン【著】、ロバート プール【著】 文藝春秋	超一流になりた人、必読の書 トップアスリートにはもちろん、才能というか、もって生まれた身体能力などが必要です。しかし、それだけで誰もが超一流になれるわけではありません。どのような練習が効果的なのか、様々な研究により明らかにした1冊。
	『やり抜く力 GRIT(グリット)——人生のあらゆる成功を決める「究極の能力」を身につける』アンジェラ・ダックワース【著】、神崎 朗子【翻訳】 ダイヤモンド社	最後に成果を出すのは「やり抜く力」 最後に成果を出すのは学歴や経歴ではない。最も成果に直結するのはGRITである。そして、GRITは測れる。GRITとはなんなのか？それを採用試験においてどう取り入れればいいのか？様々な点で学びの多い1冊。
	『LIFE SHIFT』リンダ グラットン【著】、アンドリュースコット【著】 東洋経済新報社	自分は何歳まで生きるのか？ 統計的に見て、今、40歳以下の人は100歳まで生きる可能性が非常に高い。そうすると85歳ぐらいまでの老後が一変。なんと、15年も加算されてしまう。そうすると、多くの人生設計が狂ってしまう。85歳までではなく、100歳までの人生設計を立てる必要性を感じる1冊。
	『生産性——マッキンゼーが組織と人材に求め続けるもの』伊賀 泰代【著】 ダイヤモンド社	生産性を上げるための考え方 歯科医院であまり議論されることのない生産性。しかし、これからは生産性を上げていかなければ、スタッフが早く帰れないことでスタッフが辞めてしまうので、生産性の向上を図ることが必須になる。そのための考え方を学ぶ1冊。

	『残業ゼロがすべてを解決する——ダラダラ社員がキビキビ動く 9 のコツ』小山昇【著】ダイヤモンド社	残業をどう減らすか？ 日本経営品質賞をこれまで2度、受賞している武蔵野。名物社長である小山昇さんが、残業が当たり前の会社の体質をどう一変させたのか、その具体的な方法が書かれています。生産性を上げるという考えとは違いますが、参考になる1冊です。
	『人間は9タイプ 仕事と対人関係がはかどる人間説明書』坪田信貴【著】KADOKAWA	ビリギャルを生み出した秘密を公開！ ビリギャル作者である坪田先生が、塾の生徒にどのように接することで勉強嫌いの生徒からの信頼を獲得し、やる気にさせてきたのか。その秘訣が書かれています。やる気のないスタッフの心をつかみ、やる気にさせることも不可能ではない！
	『失敗の科学 失敗から学習する組織、学習できない組織』マッシュー・サイド【著】、有枝 春【翻訳】デイスカヴァー・トゥエンティワン	全ては失敗から生まれる。試行錯誤が大事 医療業界と航空業界。この2つの業界には大きな違いがある。それは失敗から学び、それが2度と起きないためにはどうしたらいいかを徹底的に追求し、業界全体で共有する姿勢と失敗を認めず、隠ぺいする体質。組織においても失敗を活かしていくための方策が満載です。
	『ホンマ堪忍やで、歯科個別指導』歯科保険研究会個別指導部【著】パレード	個別指導とはどのようなものかが分かる1冊 普段、院長先生は「いかに良い治療をするか」を考えています。しかし、保険請求の世界ではそれが良い治療かどうかは全く関係なく、決まった手続きがどれだけできてるかが全てでありできていなければ、容赦なく返戻となる現実を知ることができます。
	『急に不機嫌になる女 無関心になる男』姫野 友美【著】青春出版社	健康についての知識が深められる本 意外と病気を治すことは知っていても、どうしたら健康になれるのかは知られていないものです。どのような食生活をすれば健康になれるのかを徹底的に解説した1冊。これまで常識と言われていたようなことが実は、最新の研究ではそうではなかったということもあるので、最新知識を学ぶためにオススメ。
	『勉強しなさいと言わずに成績が上がる！すごい学習メソッド』藤野 雄太【著】永岡書店	お子さんに「勉強しなさい！」と言わないために 全ての親が一番、言いたくないけど、言ってる言葉。「勉強しなさい！」。じゃあ、これを言わずに、どうしたら子供が勉強するようになるのか。その具体的アプローチが満載です。これは仕事についても、使える方法です！